



# Comprare un catamarano e pagarlo la metà

Per capire come si stanno muovendo il mercato e i grandi dealer nel settore dei programmi di gestione, abbiamo intervistato Simone Morelli, CEO della NSS Yachting

di Maurizio Anzilotti

Il fenomeno del momento sono i programmi di gestione, soprattutto nel settore catamarani dove la redditività è maggiore e quindi più facile avere contratti favorevoli. I programmi di gestione sono dietro alla maggior parte delle flotte di catamarani delle società di charter. Uno dei maggiori dealer nel settore dei programmi di gestione è la NSS. Per parlare di programmi, dei loro problemi e delle loro prospettive abbiamo intervistato Simone Morelli, il CEO della NSS.

**SVN** - Lentamente, causa il covid, sta tornando il concetto di "possesso e proprietà della barca", quando sino a un paio di anni fa si faceva sempre più forte la tendenza a possedere, ma non comprare. Crede che il mercato dei programmi di gestione possa risentire di questo nuovo fenomeno?



## Nss: la vela in Italia

**N**SS è un gruppo commerciale che negli ultimi anni è cresciuto a velocità sorprendente. Parte del gruppo sono:

a) Marina Cala dei Sardi, posto nel golfo di Cugnana, alle porte della Costa Smeralda, davanti a Portorotondo. Marina Cala dei Sardi è il più verde marina d'Italia. Dispone di 140 posti barca che per la prossima stagione dovrebbero arrivare a 200.

b) NSS charter, il gruppo nasce dalla società di charter che oggi è divenuta la più importante del nostro paese con circa 120 barche tra le quali quasi la metà sono catamarani, molti in programma di gestione. LA NSS charter ha la sua base principale a Marina Cala dei Sardi, e altre basi a Portorosa, in Sicilia, Salerno, in Campania, Ibiza, alle Baleari, e infine a Gana da, ai Caraibi.

c) NSS Yachting, la società che si interessa di vendere catamarani Lagoon e monoscafi Beneteau. La NSS yachting è il primo dealer Europeo della Lagoon e il secondo al mondo. 🌟

**S.M.** – Più che darle una mia idea le posso dire che il mercato dei programmi di gestione - grazie anche alla redazione di SVN solovelanet che ha contribuito molto a chiarire cosa sono - è in deciso aumento. Negli ultimi tre anni il numero di catamarani presi in programma di gestione sono più che raddoppiati nel nostro paese. Siamo ancora molto lontani da quanto sta accadendo nei paesi del nord Europa dove i programmi arrivano a coprire anche un terzo delle barche vendute, ma cominciamo a muoverci.

**SVN** – Ma lei registra questo ritorno verso la proprietà della barca?

**S.M.** – Sì, indubbiamente, ci sono più persone che vogliono comprare e avere in esclusiva il bene. Una buona percentuale di questi sono clienti nuovi, persone che sono arrivate ora, a causa della pandemia, nel settore della nautica da diporto. Un'altra parte sono persone che cominciavano già a rivolgersi a formule come multiproprietà o leasing a lungo termine.

**SVN** – Perché secondo lei, i programmi di gestione continuano a crescere a questi ritmi?

**S.M.** – Semplice: convengono molto. Hanno una serie di vantaggi che è difficile rifiutare.



Clicca per vedere il video



► Nelle fotografie qui sopra, tre scorci di Marina Cala dei Sardi in Sardegna. Marina Cala dei Sardi è una delle proprietà della NSS e costituisce la base principale della NSS charter, la società di charter del gruppo

**SVN** – Ce li riassume.

**S.M.** – Il primo è il risparmio economico che è enorme. In programma di gestione, un catamarano alla fine del contratto è costato la metà di quanto sarebbe costato altrimenti. Il che significa che un catamarano da 500.000 euro, viene pagato 250.000 euro, il che, lei capisce, è un gran vantaggio. Questo permette anche di acquistare la barca facendosi carico di una rata ragionevole di leasing o finanziamento.

**SVN** – Il risparmio in acquisto è quindi il motivo principale.

**S.M.** – Il risparmio è sicuramente il motivo principale, ma consideri che oltre a questo, c'è anche tutta la gestione della barca. Un catamarano ha bisogno di un posto barca e mezzo o di un posto barca e un terzo, antivegetativa tutti gli anni, manutenzione motori, pulizia. Tutte voci di spesa importanti o molto importanti, specialmente per un catamarano. Con un programma di gestione, questi costi scompaiono.

**SVN** – Quali sono le altre motivazioni che spingono l'utente verso il programma di gestione?

**S.M.** – La libertà. Una barca, che sia un catamarano o sia un monoscafo, richiede molte attenzioni. Non fosse altro che, se la si vuole mantenere bene, bisogna andarci regolarmente per far circolare l'aria, accendere il motore, fare le piccole riparazioni. C'è chi questo tempo non ce lo ha o non ha la voglia di farlo. Molte persone amano avere la barca, arrivare, salire e partire. Non vogliono passare i fine settimana a bordo a scartavetrare il coronamento di legno. Questo problema è risolto dal programma di gestione perché tutta la manutenzione è a nostro carico. NSS charter è la più grande società italiana di charter e ha 120 barche. Siamo organizzati e a noi, la manutenzione di un catamarano costa molto di meno di quanto costerebbe a un privato. La facciamo meglio e molto più rapidamente, quindi ce ne facciamo carico noi. Per l'armatore è una spesa in meno, ma soprattutto un mal di testa in meno.

## L'autore



Maurizio Anzillotti, direttore di SVN Solovelanet, nasce, velisticamente parlando, come solitario. Oggi si occupa di mercato e tecnica.

► Qui sotto il logo della NSS charter, la società del gruppo NSS che si occupa di charter e che propone i programmi di gestione per i catamarani e i monoscafi. Sotto un'immagine di parte della flotta di NSS charter a Marina Cala dei Sardi



**SVN** – Non crede che tenere la barca presso la vostra base possa essere una limitazione per l'armatore?

**S.M.** – Se lei pensa che tenere la barca in Costa Smeralda, alle Eolie, in Costiera amalfitana, all'Elba, Baleari o Caraibi possa essere un problema, allora sì, è un problema!

Le nostre basi sono tra le più belle del mondo, la differenza è che normalmente le persone non tengono la barca in Costa Smeralda perché da giugno in poi costa moltissimo. Un catamarano di 42 piedi può arrivare a pagare 600 euro a notte di ormeggio. Se non fosse così, moltissime persone porterebbero la barca in Sardegna. Il posto barca in Costa Smeralda, come in tutte le nostre basi lo paghiamo noi, l'utente deve solo arrivare salire sulla sua barca e partire.

**SVN** – Perciò secondo lei, il ritorno alla proprietà non penalizzerà i programmi di gestione?

**S.M.** – Come le ho detto, il vantaggio non è solo economico, ci sono decine di ragioni che spingono verso il programma di gestione. Sono convinto che nel giro di qualche anno ci avvicineremo ai numeri della Francia, dove oltre il 50% dei catamarani acquistati da privati sono acquistati in programma di gestione. Consideri che in Europa ci sono società di charter anche molto grandi che hanno una flotta fatta solo da barche in programma di gestione. 🟡

